

IES León Felipe

Formación de Excelencia



Bienvenidos a la presentación de los grados de Comercio y Marketing del IES León Felipe de Benavente. Conocemos la importancia de la formación práctica y buscamos empresas colaboradoras para ofrecer a nuestros alumnos la mejor experiencia profesional.



Grados de Comercio y Marketing

GM Actividades Comerciales

Prepara a los estudiantes para realizar tareas de gestión económica, marketing y ventas y atención al cliente.



GS Transporte y Logística

Forma profesionales en logística, cadena de suministro, transporte multimodal y gestión de almacenes.



Master en SEO/SEM y RRSS

Forma profesionales en marketing digital, estrategias de comunicación, análisis de mercado y técnicas de publicidad online.





Perfil de los Estudiantes

Motivados y entusiastas

Interés genuino en el mundo del comercio, la mercadotecnia y las nuevas tecnologías.

Orientación al trabajo en equipo

Capacidad para colaborar con otros, compartir ideas y alcanzar objetivos comunes.

Actitud proactiva y emprendedora

Iniciativa para buscar oportunidades, asumir riesgos y generar soluciones innovadoras.

Excelentes habilidades comunicativas

Facilidad para expresar ideas de forma clara y concisa, tanto de forma oral como escrita.



Ventajas de acoger estudiantes en prácticas

1

Talento fresco

Obtener perspectivas nuevas e innovadoras de jóvenes profesionales.

2

Ahorro en costes de formación

Reducir los gastos de formación para un puesto de trabajo.

3

Mejora de la productividad

El estudiante puede contribuir a tareas específicas, liberando tiempo para otros proyectos.

4

Creación de un vínculo con la comunidad educativa

Establecer una relación con el IES León Felipe y sus alumnos para futuras colaboraciones.

Oportunidades de colaboración

Formación en empresa

Posibilidad de adaptar el perfil demandado y ajustar las funciones a desempeñar en la empresa

Eventos y talleres

Participación en conferencias, charlas y talleres.

Conocemos a nuestras empresas

Enseñar a nuestros alumnos las empresas de su comunidad, que hacen y que tipo de empleos demandan.

Nuestros alumnos quieren ayudar a las empresas de su entorno

Auditoria web ayudar a mejorar su marketing digital
Dinamización ayudar a crear escaparates o acciones en el punto de venta
Optimización de rutas y análisis de costes.



Queremos transformar retos empresariales en oportunidades de crecimiento mutuo dónde los alumnos ganan experiencia práctica y las empresas reciben soluciones innovadoras y accesibles



DE COMPRAS POR BENAVENTE

Un espacio donde hacer tus compras de forma fácil y segura



SERVICIO A DOMICILIO



IMPULSANDO EL COMERCIO LOCAL



PAGO SEGURO



- QUÉ QUIERES COMPRAR - SECTORES COMERCIALES



ALIMENTACIÓN

BEBÉS - INFANTIL

BELLEZA - SALUD

DEPORTES

ELECTRODOMÉSTICOS

ELECTRÓNICA - INFORMÁTICA

FERRETERÍA - BRICOLAJE

FLORISTERÍAS - JARDINERÍA

HERBOLARIOS

Plan de formación en el centro educativo

Primer curso:

Código Módulo	TRANSPORTE Y LOGÍSTICA Módulo profesional	Total	h/semana
622	Transporte internacional de mercancías	204	6
623	Gestión económica y financiera de la empresa	238	7
625	Logística de almacenamiento	136	4
627	Gestión administrativa del comercio internacional	204	6
179	Inglés profesional (GS)	68	2
1709	Itinerario personal para la empleabilidad I	102	3
	Módulo optativo I	34	2

Segundo curso:

Código Módulo	TRANSPORTE Y LOGÍSTICA Módulo profesional	Total	h/semana
1665	Digitalización aplicada a los sectores productivos (GS)	34	1
621	Gestión administrativa del transporte y la logística	231	7
624	Comercialización del transporte y la logística	132	4
626	Logística de aprovisionamiento	165	5
628	Organización del transporte de viajeros	99	3
629	Organización del transporte de mercancías	132	4
1708	Sostenibilidad aplicada al sistema productivo	34	1
1710	Itinerario personal para la empleabilidad II	68	2
	Módulo optativo II	54	3
630	Proyecto intermodular de transporte y logística	65	

Primer curso:

Código Módulo	ACTIVIDADES COMERCIALES Módulo profesional	Total	h/semana
1226	Marketing en la actividad comercial	204	6
1229	Gestión de compras	102	3
1227	Gestión de un pequeño comercio	204	6
1232	Procesos de ventas	136	4
1233	Aplicaciones informáticas para el comercio.	136	4
156	Inglés profesional (GM)	68	2
1709	Itinerario personal para la empleabilidad I	102	3
	Módulo optativo I	34	2

Segundo curso:

Código Módulo	ACTIVIDADES COMERCIALES Módulo profesional	Total	h/semana
1664	Digitalización aplicada a los sectores productivos (GM)	34	1
1228	Técnicas de almacén	198	6
1231	Dinamización del punto de venta	165	5
1230	Venta técnica	132	4
1234	Servicios de atención comercial	132	4
1235	Comercio electrónico	132	4
1708	Sostenibilidad aplicada al sistema productivo	34	1
1710	Itinerario personal para la empleabilidad II	68	2
	Módulo optativo II	54	3
1713	Proyecto intermodular	65	

Plan de formación en el centro educativo

Curso de especialización

Módulos Profesionales

Código Módulo	Módulo Profesional	Horas	ECTS
5110	Estrategia digital básica.	60	7
5111	Gestión del posicionamiento y la comunicación online.	60	7
5112	Posicionamiento orgánico en buscadores (SEO).	75	9
5113	Posicionamiento de pago en buscadores (SEM).	100	12
5114	Comunicación en redes sociales.	60	7
Total.		355	42

Plan de formación en empresa dual

Año 1 GM 90h/6h diarias= 3 semanas

Año 1 GS 180h/6h diarias= 6 semanas

Año 2 GM 415h/6h diarias= 14 semanas

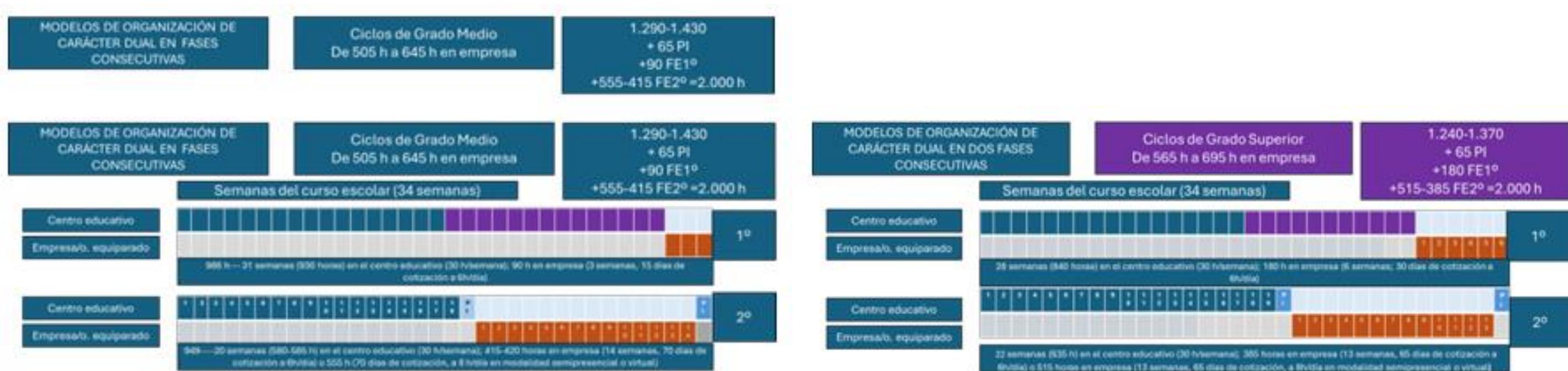
Año 2 GS 385h/6h diarias= 13 semanas

380h/8h diarias= 9 semanas (antigua legislación)

380h/8h diarias= 9 semanas

Curso de especialización

191 h/8h diarias= 12 semanas

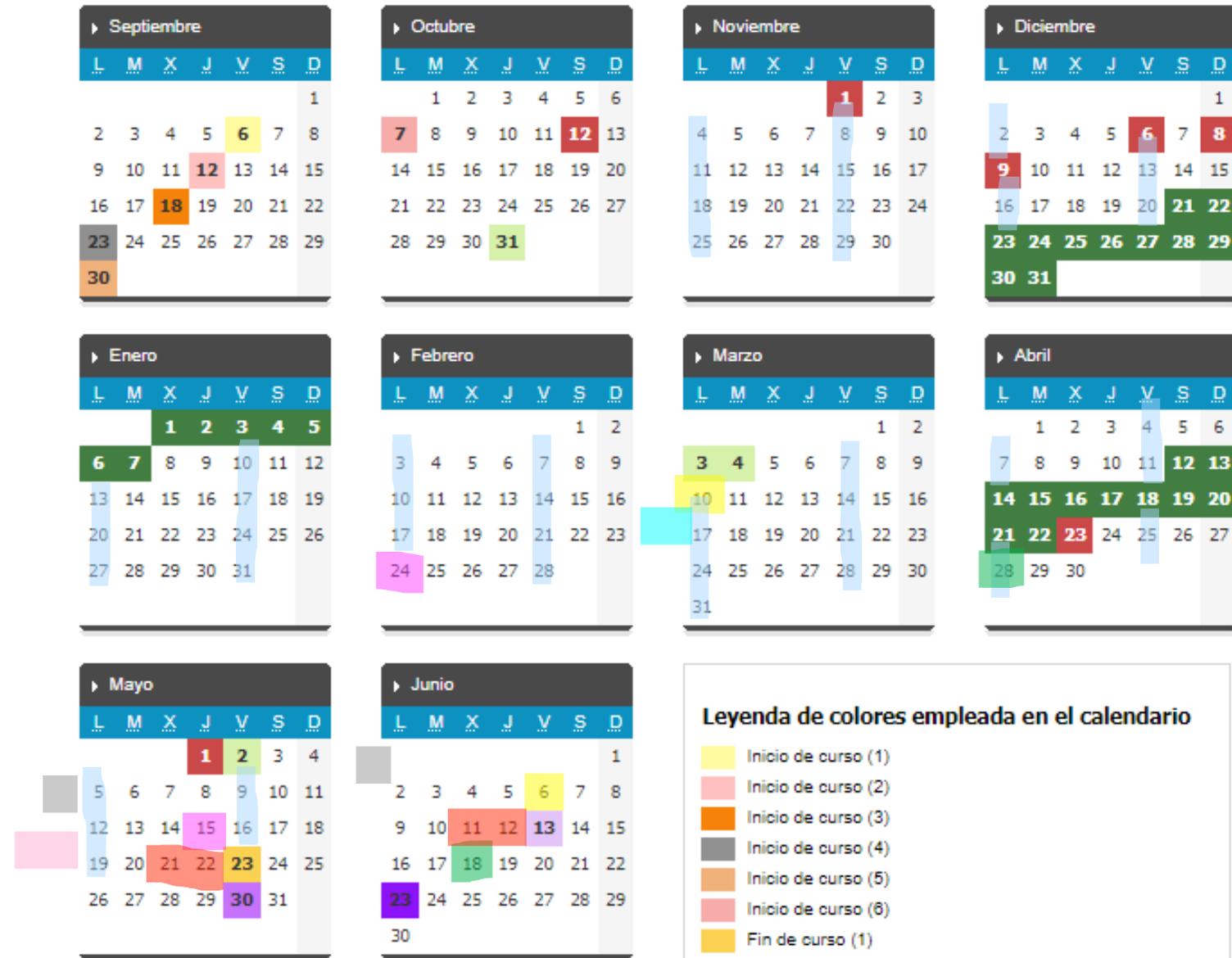


Calendario

-  1º GM 15 días x 6h/diarias= 90 3 semanas
-  1º GS 30 días x 6h/diarias= 180 6 semanas
-  2º GM 47,5días x 8h/diarias= 380 9 semanas
-  2º GS 47,5días x 8h/diarias= 380 9 semanas
-  CE 44,3días x 8h/diarias= 355
-  Evaluaciones IES León Felipe
-  Evaluaciones Empresa

FECHAS (ptes de confirmación)

GS 21/02 al 23/05
 GM 11/03 al 27/06
 FPB 01/04 al 06/06



Leyenda de colores empleada en el calendario

-  Inicio de curso (1)
-  Inicio de curso (2)
-  Inicio de curso (3)
-  Inicio de curso (4)
-  Inicio de curso (5)
-  Inicio de curso (6)
-  Fin de curso (1)
-  Fin de curso (2)
-  Fin de curso (3)
-  Fin de curso (4)
-  Vacaciones escolares
-  Días no lectivos
-  Fiestas laborales



Próximos pasos y contacto



Contacta con nosotros

49000418@educa.jcyl.es

matildec.pozgar@educa.jcyl.es cursos de grado superior y especialización

mercedes.arenun@educa.jcyl.es cursos de grado medio



Visita nuestra web

[IES León Felipe \(jcyl.es\)](http://IES León Felipe (jcyl.es))



Llámanos

Matilde del Pozo 980 63 03 64 / 659 96 90 42

Mercedes Arévalo 980 63 03 64

Tutoras de formación en empresa